

EDITORIAL

Aproximación a la cultura-mundo de los 90

De los numerosos problemas que afectan a la cultura y a la comunicación parece oportuno entresacar algunas cuestiones centrales que, creo, definen el actual marco geocultural (1).

1. Hay una grave contradicción entre las potencialidades tecnológicas actuales y la limitada y sesgada capacidad de la estructura social, económica y política por aprovecharlas. No se han cumplido, así, las expectativas sociales derivadas de la extensión de las nuevas tecnologías de la información en el sentido de una *sociedad de la información*, una *sociedad post-industrial* interconectada y horizontalizada, aunque tampoco las posiciones sobre la indefensión social ante el *big brother* tecnológico, puesto que la sociedad ha demostrado más resistencias de las esperadas a la uniformación.

2. El espacio comunicativo y cultural aparece -ante la retirada parcial del Estado- como un nuevo espacio privilegiado de valorización de capitales, como un sector estratégico en lo económico y en la gestión social. La regulación económica convierte mayoritariamente la cultura en mercancías culturales en su doble vertiente: se reducen las posibilidades de producir e intercambiar socialmente cultura que no sea, al mismo tiempo, mercancía, y las mercancías para serviables han de ser, o parecer al menos, culturales. Es por ello que no cabe hablar de "muerte de la cultura", sino de un cambio -muy importante por lo demás- de la forma social de la cultura. La regulación económica marca las tendencias dominantes en la producción cultural, selecciona productos y modas, transnacionaliza la cultura, acelera la rotación y la obsolescencia de la producción cultural, homogeneiza universalmente vivencias culturales pero, al mismo tiempo, no puede sino respetar y cultivar los ámbitos minoritarios de la cultura culta y de elite (fuente de renovación de la cultura y mercado significativo) y seguir alimentando las inquietudes estéticas, de valores, de sentimientos, de preguntas que se hace la humanidad sobre sí misma y su sentido y que son las que legitiman la función sacral de la cultura.

3. Sigue siendo de gran importancia el problema de la concentración de capitales en el área cultural y comunicativa. Y ello por varias circunstancias: su impacto sobre el pluralismo tanto en lo que se refiere al acceso de la población como al poder que ostentan los Grupos ante el propio Estado y la sociedad; su influencia en la generación y producción simbólica en el interior de cada sociedad democrática, tanto en el plano nacional, regional y local, como en el plano del sistema comunicativo y de cada industria cultural, lo que limita el alcance de las políticas culturales y la capacidad de gestión en cada país sobre los resortes que reproducen, revitalizan y democratizan la cultura; las repercusiones inmediatas que el tamaño de las empresas tienen en la conformación de posiciones dominantes en el mercado, permitiendo influir decisivamente en los contenidos de la cultura de los países y alterar los mecanismos de precios y calidades; la conformación de liderazgos entre zonas geopolíticas (geoculturales) y entre los propios países de cada área, estableciendo una jerarquía internacional.

4. La formación de firmas y grupos de comunicación transnacionales cada vez más potentes no impide la emergencia de muchas pequeñas firmas. En el sector cultural los grandes grupos transnacionales además de rentables y objeto codiciado de operaciones de capital, dominan la oferta y la comercialización de buena parte de las mercancías culturales pero, al contrario de otros sectores en los que juegan más ampliamente las economías de escala, hay un margen para las pequeñas empresas, para el trabajo autónomo y para la creatividad de modo plenamente funcional al sistema transnacional atendiendo las ofertas más especializadas, la experimentación, la formación de trabajadores creativos, la subcontratación o la implantación del modelo *neotaylorista* de trabajo cultural, mientras que la edición/emisión/distribución sería la esfera más rentable y acaparada por el capital transnacional.

5. El proceso de concentración transnacional es muy desigual-las transnacionales no pueden ignorar las idiosincrasias nacionales o las lenguas o las variadas formas proteccionistas- e inacabado (2). El lugar de la producción nacional está íntimamente relacionado con el grado y forma de regulación de los servicios públicos, con la formulación de políticas anticoncentración y con las acciones de promoción y apoyo a las actividades culturales en sus vertientes de producción, distribución y difusión. El número, estructura y jerarquía de los agentes económicos y sociales podrían depender, en buena parte, de la política tecnológica, industrial, espacial y cultural realmente existentes.

6. Los Estados remiten parte de sus responsabilidades tradicionales de información, cultura, entretenimiento, formación de la opinión pública ...a los empresarios y, más particularmente, a las grandes corporaciones organizadas como oligopolio mientras que los gobiernos privilegian a unos u otros grupos de comunicación según conveniencias. De hecho se establece una alianza entre Estado y algunos operadores privilegiados, lo que se expresa en una enorme fluidez comunicativa del discurso de los poderes. El Estado reduce cada vez más su función a la subsidiarización del poco rentable y, sin embargo, imprescindible arte tradicional, invitando también a participar a los nuevos mecenas estimulados fiscalmente.

7. En las sociedades occidentales hay una correspondencia entre el creciente déficit democrático y el déficit comunicativo que se deriva, de hecho, del desplazamiento de la comunicación interna de la sociedad civil por la comunicación corporativa y la comunicación pública. Desde ese predominio, la sociedad civil es sustituida por las nociones referenciales de audiencia y de opinión pública cuando, ambas, son construcciones de los medios y las fuentes informativas corporativas e institucionalizadas. La comunicación social es cada vez menos directa y más mediada e interferida.

8. La crisis de identidad, legitimidad y financiera de los servicios públicos no está resuelta. La instrumentalización política, la emergencia de televisiones privadas, el desarrollo de nuevos sistemas de comunicación y el cambio de los espacios comunicativos, suponen retos que se debían haber afrontado desde una redefinición social global del servicio público, incluido el sistema de financiación. Curiosamente, en el caso español, es con la telebasura, los *reality shows*, el reajuste de RTVE y las obligaciones derivadas de la Directiva sobre la televisión sin fronteras cuando se ha iniciado un limitado debate público sobre la televisión. Sin embargo, sigue sin abordarse, entre otros, un factor esencial del modelo televisivo: la reterritorialización de la televisión, tanto pública como privada, conforme a criterios federales -del tipo del sistema alemán-. Además de acercar el sistema comunicativo al modelo organizacional más próximo al ciudadano y a las especificidades culturales, supondría dos cosas: una notable reducción de costes públicos al evitar el solapamiento del sistema centralizado y los sistemas autonómicos y una oportunidad para televisiones privadas, públicas o mixtas, de ámbito comarcal o provincial.

9. Esas condiciones y las tendencias a la *neotaylorización* del trabajo creativo, más acentuadamente en el sistema de medios de comunicación, rutiniza el trabajo, amplía las competencias de editores y programadores y reduce la autonomía de los creadores culturales. La autonomía queda reservada a autores y creadores exitosos. Con todo, en la medida en que la viabilidad de cada producción cultural está en su diferenciación en un magma de miles de producciones que compiten en el mercado, la puesta en común de saberes creativos y sociales diferenciados en el seno de equipos polivalentes aparece como una variante interesante de nuevas creatividades.

10. En un marco en que las comunicaciones en el interior del Estado-nación estaban aseguradas en todos los planos materiales (redes, medios de comunicación, industrias culturales) e incluso simbólicos, las esperanzas de la sociedad en los 80 se situaban en dos ámbitos: lo regional/local y el espacio-mundo. Los grupos humanos pretenden, por un lado, ampliar sus comunicaciones interpersonales o grupales a través de la mediación comunicativa, y por otro lado, ser parte del acontecer del planeta, de la Humanidad como un todo.

Sin embargo, la comunicación-mundo es enormemente desequilibrada y jerarquizada: jerarquía entre el Norte y Sur; pugna tripolar en el Norte; intercambio desigual informativo y cultural dentro de cada polo del Norte; jerarquía dentro del Sur y peso especializado de algunos de sus grupos de comunicación en los circuitos mundiales; jerarquía entre comunicación transnacional, nacional y local.

Hay una positiva reacción en todo el mundo por acercar la gestión de las comunicaciones y del propio sistema comunicativo a las necesidades de cada comunidad. Este talante busca el ajuste entre sistema comunicativo, construcción democrática y pluralismo. Son tiempos en los que las identidades primarias colectivas buscan expresarse, organizarse, dotarse de estatus, de capacidad de interlocución en un momento de crisis de identidad de las construcciones políticas modernas -los Estados-nación- sin que todavía las Administraciones centrales se hayan dado por enteradas (3).

11. La estratificación cultural, lejos de reducirse, se amplía con la coexistencia de una cultura de acceso económico y decodificación relativamente fácil -la cultura de masas- y una

cultura cara y que requiere una formación o especialización previa -la cultura culta o especializada-. La comunicación generalista y estándar coexiste con la comunicación estratificada y personalizada al alcance de minorías sociales o de elites.

Al fenómeno de la apropiación corporativa de las tecnologías de la información le corresponde una distribución social desigual en un ámbito que parcialmente estaba compensado por las reglas del Estado del Bienestar. La multiplicación de nuevas ofertas conlleva, en una economía que va ampliando los espacios mercantiles, una asignación de precios y una discriminación entre la población por niveles de rentas, conocimientos, ubicación geográfica

12. A pesar de la subordinación de las políticas culturales a los imperativos de la reproducción económica y social; a pesar de la sustitución creciente del gasto público cultural de Estados estructuralmente deficitarios, por la publicidad, el patrocinio y el gasto privado, mientras se instala crecientemente la cultura de pago; a pesar de que la ampliación cualitativa de la información y de los soportes no ha supuesto una democratización del acceso a comunicar; a pesar de que los Estados mercantilizan sus propias actividades y enfocan la problemática cultural cada vez menos desde un punto de vista cultural y social, y cada vez más desde un punto de vista de costes y rentabilidades a pesar de todo ello, hay un margen para una política cultural democrática y progresista, incluso en una nación sin Estado.

La política de *democracia cultural* intenta asumir objetivos propios de modelos políticos anteriores como los de *democratización cultural* -tales como preservar el legado cultural, fomentar la actividad creadora y garantizar la igualdad de acceso a la cultura desde un concepto de Estado integrador-, y les añade la pretensión de implicación social en la generación de la cultura.

En los últimos 80 se advierte un desarrollo de esta concepción en varios planos: la cultura se concibe como un derecho cívico y social básico de cada ciudadano concreto; se comienza a utilizar un concepto multipolar de la cultura (derecho social, identidad cultural, recurso económico, regeneración urbana, imagen) para hacer frente a los retos de la modernidad; se tiende a la regionalización de la producción, las prácticas culturales y el gasto público cultural; se comienza a considerar el sector cultural como un sector estratégico; el gasto cultural en algunos países se va desplazando hacia los ámbitos de producción cultural a costa de las áreas de patrimonio, formación cultural o difusión; se entra en una fase de readaptación de los servicios públicos; la cultura, además de patrimonio, artes tradicionales y unas revalorizadas industrias culturales, alcanza a los subgéneros y la cultura popular tradicional; se comienza a valorar las culturas minorizadas y la búsqueda de fluidez comunicativa entre culturas con un respeto y promoción del interculturalismo, el multiculturalismo y la aceptación del pluralismo social como expresión de la diversidad social y como riqueza colectiva; se aborda el debate sobre límites a los procesos de concentración de capital en la cultura y la comunicación; hay una cierta reacción en favor de la autonomía de los creadores y comunicadores y de diferenciación entre servicio público y brazo informativo del Estado; se dan pasos a la autoorganización de los usuarios de la comunicación; se revaloriza el papel de las pequeñas y medianas empresas creadoras y productoras; hay una preocupación social por la educación en el uso funcional de las nuevas tecnologías

Todo ello es coetáneo a fenómenos indeseados y de gran calado como son la justificación o consentimiento de la xenofobia, el encastillamiento europeo frente al Tercer Mundo o la pérdida de valores inherentes a la democracia social-igualitarista.

Los 90 no están siendo una década propicia para la radicalización de la democracia política ni cultural pero, en medio de los sarampiones y desiertos que aún nos aguardan, también se están sentando las bases para un replanteamiento global de referentes: qué hacemos con el Poder, qué sociedad queremos, qué sistema comunicativo, qué nuevos paradigmas y valores... Son viejas preguntas de la máxima actualidad, que sin sueños ni apocalipsis, reclaman utopías razonables y la vuelta a la palestra de una nueva -ya no será la del 68- y militante intelectualidad.

Ramón Zallo

NOTAS

(1) Para un comentario detallado ver R. Zallo " Contradicciones en el sistema cultural y comunicativo en el final de siglo", en W AA. Apuntes de la sociedad interactiva, Fundesco/UIMP, Madrid, 1994.

(2) La concentración en el campo comunicativo/ cultural no se limita a las industrias culturales sino que alcanza y se desarrolla en las redes y programas del sistema telecomunicativo -nudo gordiano de la difusión del futuro y de su gestión.

(3) Las tendencias a la homogeneización cultural son coetáneas a la creciente búsqueda de expresión de las diversas identidades culturales existentes en cada país (étnicas, idiomáticas, generacionales, vivenciales...) y que afloran tranquila o brutalmente, en forma defensiva o a costa de otras culturas.